

B2B網路商機開發敏捷術：快速蒐集商機名單與EDM營銷

課程說明

如何在數位行銷中快速開發商機，找到對的名單，並精準使用EDM達到高轉化率；教你運用多種工具，做到開發/設計/行銷，三大技巧一次到位，30秒找到潛在客戶！是每一位B2B業務與行銷人都必學的一堂課。

112/09/20(星期三) 9:30~16:30(共計6小時)

彰化縣工業會4樓或6樓或7樓教室

企業負責人、幹部、行銷業務部門主管或相關業務承辦人員及國貿人員、對本課程有興趣者。

授課老師

賴順賢 老師(現任:智匯文化有限公司 總經理)

經歷:2020台北新貿獎金獎得主、CEPT-B2B跨境電商技能認證授課講師/評審、B2B電商服務商,輔導超過500餘家廠商、Ciao Sportswear品牌創辦人,擁有超過10年紡織製造及外貿銷售經驗。

課程大綱

一、商機聯想	① 目標客戶型態挑選 ② 商機延伸連想法 ③ 關鍵字發想法
二、名單蒐集	① 三種名單蒐集工具 ③ 如何透過網路進行客戶徵信調查 ② 十個國內外B2B名單開發管道
三、合作提案	① 陌生開發流程與注意事項 ② 如何做出高轉化率簡報
四、E-mail行銷	① 如何做email行銷 ② email行銷注意事項

【報名方式】1.線上報名:請掃右下方QR-CODE連結到報名專區

2.傳真報名:請填妥報名表並傳真報名,專線:(04)7297231-2、7262667

報名後請立即來電與分機53黃小姐確認,謝謝!

【費用】本會會員每人800元;非會員1,500元

凡報名本會112年度參展團之廠商,每家公司得免費參加2位

- 現場繳費:請於開課當天於櫃台報到並完成繳費。
 - 開立支票:支票抬頭 | 彰化縣工業會,請於開課一週前以支票郵寄(彰化市民族路209號1樓)
 - 郵政劃撥:郵撥帳號 | 00259594、戶名:彰化縣工業會,完成劃撥手續請將收據傳真本會
 - 同一公司滿三人報名,則享一人免費【三人同行,一人免費】
- ★汽車停車費請自理,學員車輛可停彰化仁愛停車場-停放一小時為20元,最高收費100元/當日(當日當次,隔日另計)(彰化市仁愛路137巷33號對面)



【洽詢專線】本會聯絡電話:04-7256655 分機53黃小姐

(此簡章可影印使用) 名額有限,報名從速

B2B 網路商機開發敏捷術：快速蒐集商機名單與EDM營銷

講習會報名表(112/09/20)

公司名稱			
展覽名稱	(本會112年度參展團之廠商,請填寫此欄)		
參加人員姓名	部門/職稱	參加人員姓名	部門/職稱
上課通知e-mail信箱		電話	傳真
		分機: _____	

※必簽※ 以上資料同意本會作為課程聯繫使用。(參加之學員請簽名: _____)