

徹底擺脫價格競爭的業務開發秘笈

【課程效益】	業績久久無法突破！新客戶開發碰到瓶頸！客戶總是比價、比較！超過十年輔導內外銷製造業、貿易商經驗的超級業務推手-黃震宇老師，彙整出 TOP SALES 銷售成功心法，從顧客需求分析、成功案例說明及實際分組討論的過程，讓決心提升銷售技巧的業務人員業績瞬間翻倍、銷售技巧倒吃甘蔗！
【課程日期】	112 年 4 月 18 日(星期二) 9:30~16:30，共計 6 小時
【研習地點】	彰化縣工業會 4 樓或 6 樓教室(彰化市民族路 209 號 4 樓或 6 樓)
【參加對象】	欲開發新客戶之企業負責人、業務主管、業務員、有意跨入業務領域之各界人士。

課程講師

黃震宇 老師

前阿里巴巴台灣分公司業務主管，現為一路科技總經理。

【課程大綱】	一、找出顧客真正的需求 二、各個擊破的業務開發技巧 三、破冰、搭訕的技巧 四、擺脫價格競爭的戰術 五、Sales Kit 的準備 六、事半功倍的銷售工具操作 七、總有一天等到你的布局 八、客戶主動介紹客戶的竅門
【報名方式】	(1)請填妥報名表以傳真報名。(2)請掃描 QR CODE 線上報名。 傳真報名專線：(04)7297231、7297232、7262667
【費用】	本課程會員免費(含午餐)，享優先報名名額，並依報名先後順序錄取。 ※每家公司限報名三位(第四位起每位 500 元)，非會員每位 1500 元。
【洽詢專線】	04-7256655 分機 13 黃小姐、分機 11 劉秘書 (報名後請立即來電告知確認)
【停車資訊】	停車費請自理，學員車輛可停放於彰化仁愛停車場(仁愛路 137 巷 33 號對面)或成功停車場(中山路二段 160 號)，走至本會約 5 分鐘或自行尋找附近停車格。不便之處尚請見諒。

徹底擺脫價格競爭的業務開發秘笈

講習會報名表 (112/4/18)

公司名稱					上課通知e-mail信箱		
參加人員姓名	部門 / 職稱	參加人員姓名	部門 / 職稱	參加人員姓名	部門 / 職稱	 <small>詳情請掃QR-Code</small>	
電話	分機_____		傳真				

本人已詳閱簡章及報名表所有內容並了解其內容無誤，本人並同意貴會於課程執行及廣宣所需範圍內使用本人提供之個人資料
請簽名：_____